**O que está nessa cor não tenho certeza se foi descrito corretamente.**

**Módulo Vendas:** Tenha o controle total de suas vendas e faturamentos! Execute as tarefas essenciais em uma única tela para evitar falhas nos lançamentos, auxiliando na emissão de notas fiscais e diminuindo o tempo de tarefa. Crie orçamentos contando com impressões personalizadas e agrupe registros para uma melhor organização de suas transações.

\*\*\*

**Adicionar e Consultar Pedido:** Elabore seus pedidos de uma maneira prática através de uma interface intuitiva, podendo formalizá-los em vendas mediante a poucos cliques!

\*\*\*

**Consulta de Venda:** Faça consultas rápidas e eficientes de suas vendas!

Encontre qualquer lançamento através do nome do cliente, número de venda ou número de nota fiscal. Aplique os filtros de busca para refinar os resultados por datas, status e tipo de venda. Visualize informações importantes sobre as transações de um modo simples. Apenas abrindo a tela de consulta é possível visualizar a data de emissão, código da venda, número de nota, razão social, valor, tipo de venda, data de faturamento e de cancelamento do faturamento. E mais! É possível determinar quais informações referentes ao produto serão apresentadas na tela.

**\*\*\***

**Adicionar Venda:** Detalhe os produtos e serviços e gere o financeiro na própria tela de venda para evitar falhas no faturamento. Especifique a condição de pagamento, comissões e o vendedor responsável pela venda. Insira informações adicionais pertinentes à transação, realize o vínculo a outras vendas dentro do sistema, fature e emita notas fiscais apenas alternando entre as abas presentes na tela.

\*\*\*

**PDV:** Registre suas vendas de maneira rápida através de uma interface simples e intuitiva! Realize a emissão de notas e cupons fiscais sempre que precisar através de um ponto de venda descomplicado.

\*\*\*

**Metas de Vendas:** Como vai a produtividade de seus vendedores? Estabeleça sua meta de vendas para o mês e acompanhe através do painel qual vendedor a atingiu e quais foram os produtos mais vendidos, podendo desta forma gerar as comissões e estimular a competitivade entre a equipe!

**(Botão Metas não funciona. Não sei se esta tela entrará na documentação. Ver com o Wagner!)**

**\*\*\***

**Tipo de Venda:** Cadastre os tipos de vendas para poder realizar diferentes transações dentro do sistema e configurar a tributação relativa a cada um para efetuar a emissão de notas fiscais.

**\*\*\***

**Estágio de Venda:** Elabore estágios para suas vendas que irão contribuir para o entendimento de todos os processos, contribuindo para uma melhor organização dos registros e colaborando na filtragem dos lançamentos no momento de consulta.

\*\*\*

**Situação de Venda:** Para te auxiliar a ter uma melhor compreensão de seu fluxo de venda, elaborar um planejamento mais coerente com a realidade da empresa e filtrar registros, o Office Impresso apresenta a funcionalidade cadastro de situações. Lance suas vendas no sistema podendo aplicar a situação no momento do cadastro e alterá-la quando precisar para estabelecer um melhor controle sobre as transações.

**\*\*\***

**Relatório Vendas:** Diga adeus ao trabalho manual ao contar com os relatórios detalhados do Office Impresso. Com a utilização dos filtros de busca é possível personalizar os relatórios de venda conforme a necessidade do administrador, gerando os documentos por: data de emissão, faturamento ou competência, vendas: faturados, não faturados, canceladas/excluídas,

tipos de venda e produto, código de: produto, funcionário, representante, marca, fornecedor, cliente, grupo de clientes, usuário e cidade. Muitas opções para facilitar a emissão de seus relatórios e economizar tempo durante as conferências.

\*\*\*

**Markup:** Aprenda a formar o preço de seus produtos através do indicador markup! Uma ferramenta essencial para manter o equilíbrio financeiro criado a partir do preço de mercado e que considera os custos operacionais e lucro pretendido na formação de preços dos produtos.

\*\*\*

**Tabela de Preços:** Desfrute da liberdade de poder criar tabelas de preços com valores diferenciados para seus clientes especiais através do sistema Office Impresso.

\*\*\*